

## Tour de France du Conseil : La FNCPC crée l'événement

14 dates à travers la France qui vont permettre de mieux comprendre et démontrer la valeur ajoutée des métiers du Conseil pour l'économie et le développement des entreprises.

### Articles similaires

- Août 2011 : Le taux de chômage à 10,0% dans la zone euro et à 9,5% dans l'UE27
- L'inflation de la zone euro estimée à 3,0%
- Experts comptables : Google lance la 1ère offre 100% web dédiée aux cabinets d'expertise comptable
- La Fédération Nationale des Indépendants SAP sera présente à la Convention USF
- DT Suite fait entrer Solvabilité II dans la gestion quotidienne

La Fédération Nationale des Chambres Professionnelles du Conseil (FNCPC), unique organisation de ce type en France et en Europe, prépare l'événement phare de cette rentrée avec le Tour de France du Conseil 2011-2012. Des rencontres inédites à travers 14 régions en France qui auront pour objectif de familiariser les entreprises et les institutionnels avec les métiers du conseil et montrer comment le Conseil peut être source de performance et de développement économique pour le territoire. Un événement exceptionnel organisé en partenariat avec le Ministère de l'Economie, de l'Industrie et de l'Emploi.

**Le Conseil, source de développement pour les entreprises et les territoires**  
Depuis plus de 30 ans, on constate chaque année que les PME françaises sont sous-consommatrices de conseil par rapport aux entreprises du reste de l'Europe (allemandes, suisses, Scandinavie etc.) ou encore les entreprises anglo-saxonnes. Pourtant certaines études démontrent bien qu'une intervention d'un Conseil Expert dans une entreprise se traduit par des marqueurs objectifs qui sont soit la croissance, soit le retour au profit, soit le développement à l'export, soit le développement de l'emploi.

La Fédération Nationale des Chambres Professionnelles du Conseil (FNCPC) avec ses 14 Chambres Professionnelles du Conseil (bientôt 16) et ses 1000 consultants, présente des solutions aux entreprises, aux institutionnels et aux consultants pour les aider à pérenniser leur activité. La FNCPC et ses CPC contribuent à l'amélioration de la performance et de la compétitivité des entreprises françaises par un recours accru au conseil expert. Le Tour de France du Conseil : « Découvrir une nouvelle expérience du métier du Conseil ».

Cet événement unique organisé pour les entreprises et pour la filière du conseil doit permettre de faire connaître les activités de la FNCPC et celles de ses partenaires tout en mettant à l'honneur les compétences des Chambres Professionnelles du Conseil (CPC) en région. Un des objectifs est également d'apporter des solutions concrètes par l'innovation.

Sous utilisé par les PME et les TPE, méconnu par les institutionnels, le Conseil est un vecteur important de développement économique pour les territoires. Le Tour de France du Conseil (TDFC) souhaite ainsi montrer la professionnalisation de la filière conseil.

### Le conseil, source de développement pour les entreprises :

Le TDFC fera escale dans 14 villes pour 14 rencontres originales où seront organisés plus d'un millier de speeddating entre chefs d'entreprises et consultants. Une occasion unique pour les professionnels d'échanger sur l'apport du conseil et la création de valeur pour les entreprises. Des ateliers seront proposés avec des experts et des chefs d'entreprises qui viendront témoigner de leurs diverses expériences. En présence de personnalités du monde politique, scientifique et économique, des tables rondes et débats seront également organisés sur l'intérêt du conseil en termes de création de valeur et d'innovation.

### Une opportunité de professionnalisation pour la filière du conseil :

Pour la filière du conseil, l'objectif de la FNCPC à travers le TDFC est de renforcer la professionnalisation de cette dernière et d'offrir aux cabinets de conseil et aux indépendants les moyens de rendre leur activité pérenne. Des tables rondes/débats seront organisées avec comme thématique principale : « L'importance de la valeur ajoutée par l'innovation dans les métiers du conseil ». Des espaces ateliers à disposition pour les membres et les non membres seront mis en place. La FNCPC fédère et pérennise les entreprises de conseil grâce aux Chambres Professionnelles du Conseil, qui facilitent leur création, leur développement et leur transmission.

### **Les partenaires du Tour de France du Conseil.**

Le Ministère de l'Economie, des Finances et de l'Industrie en tant que partenaire principal, accompagnera la FNCPC tout au long du Tour de France du Conseil. Le Ministère participe activement au développement de la performance économique des entreprises, à la qualité des prestations de conseils et à la professionnalisation des filières économiques.

L'ISQ (Qualification des Services Intellectuels) à travers son comité OPQCM (Organisme Professionnel de qualification des entreprises de prestations de Services intellectuels) participe également au projet. Sa vocation est de délivrer une qualification OPQCM aux cabinets et Entreprises Conseils en reconnaissance de leur professionnalisme. La Chambre de l'Ingénierie et du Conseil de France (CICF) fait partie de l'aventure TDFC. La CICF est une fédération patronale qui représente et négocie la convention collective nationale dite CICF-Syntec de la branche professionnelle de l'Ingénierie, du Conseil et de l'Informatique.

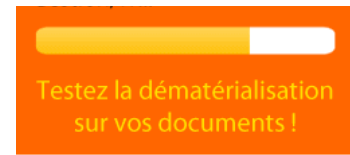
### Le Conseil en quelques chiffres :

- En 2010, le marché du Conseil en Management était évalué à 3,8 milliards d'euros.
- Le marché est en progression de 5% par rapport à 2009.
- En France, on estime que seulement 10% des entreprises françaises ont déjà fait appel au conseil.
- Plus de 30% des entreprises allemandes et anglo-saxonnes ont déjà fait appel au conseil.
- 80 % des cabinets disparaissent dans les 18 premiers mois de leur création, et seulement 10% dépassent les 15 ans d'existence. La FNCPC répond à ce besoin d'émergence des cabinets de conseil en leur permettant de se développer et de rendre leur activité pérenne.

Fédération Nationale des Chambres Professionnelles du Conseil (FNCPC)

Vendredi 30 Septembre 2011

★★★★★ Notez



### Conférences & Salons (Partenariats Finyear)

- ▶ 5 & 6 octobre 2011 (Strasbourg) : Démat. Factures dans SAP® pour le Secteur Public - ITESOFT à la convention USF
- ▶ 6 octobre 2011 (Webinar) : Vous souhaitez optimiser votre processus comptabilité fournisseurs ?
- ▶ 18 octobre 2011 (Paris) : Retours d'expériences sur la dématérialisation et l'automatisation du processus Purchase to Pay avec les solutions Basware
- ▶ 18 octobre 2011 (Paris) : ADAE vous invite à participer à son événement avec Jacques ATTALI
- ▶ DOC et FINANCES 2012 les 24 et 25 janvier 2012 au CNIT

### Agenda gratuit : ajoutez votre évènement

#### Mardi 4 Octobre

- ▶ Esker présente sur le salon Salon Solutions Démat ! (au 06/10/2011)
- ▶ Assistez à la webconférence "Découvrez la plateforme la plus efficace pour l'intégration de vos ERP"

#### Mercredi 5 Octobre

- ▶ Esker participe à la Convention USF 2011 ! Venez nous rencontrer stand n°39 ! (au 06/10/2011)
- ▶ CONVENTION USF : Découvrez la solution ITESOFT de Démat. Factures dans SAP pour le Secteur Public - 5 & 6 Octobre - Strasbourg (au 06/10/2011)
- ▶ Quand la GED est aussi intuitive que le Smartphone !

#### Jeuudi 6 Octobre

- ▶ Acquisition & défiscalisation des oeuvres d'art, by ArtAnyi
- ▶ Le Talend Partner Summit 2011 à Paris le 6 octobre
- ▶ Acquisition & défiscalisation des oeuvres d'art, "une journée au showroom" by ArtAnyi
- ▶ EVERIAL vous invite à un déjeuner d'affaires à BORDEAUX le 6 octobre : présentation de projets de dématérialisation et d'archivage illustrés par des cas clients
- ▶ PETIT-DÉJEUNER : PILOTEZ VOTRE ACTIVITÉ ET ANALYSEZ VOS DONNÉES EN TEMPS RÉEL AVEC QLIKVIEW ET BIOS

#### Mardi 11 Octobre

- ▶ 1er forum international de l'économie mauve (au 13/10/2011)
- ▶ Le MIS 2011 - Conférences et exposition sur le management de l'information stratégique à l'heure de l'entreprise 2.0 (au 12/10/2011)
- ▶ Esker présent au TopT.I.C. Marseille ! Stand 15
- ▶ PDJ conférence : L'allocation stratégique d'actifs sous Solvabilité II : comment intégrer cette nouvelle contrainte de gestion ?

### Vos commentaires

- ▶ eFinancialCareers.fr, partenaire du forum de l'EDHEC dédié au recrutement dans le secteur de la finance c'était bien ce salon mais il n'y avait pas beaucoup de monde.
- ▶ La Fédération Nationale des Indépendants SAP sera présente à la Convention USF
- ▶ Pour que les clients finaux puissent travailler en direct ! Pour que le...
- ▶ Les API sont-elles en train de révolutionner la distribution d'informations et de services ?
- ▶ Merci Rémi pour cet article qui contribuera grandement (je le pense et le souhaite) à une prise d...
- ▶ Externalisation des achats : CKS Outsourcing mise sur la compétitivité de son offre