

- ▶▶ ORGANISATION
 ET DEVELOPPEMENT COMMERCIAL
- ▶▶ MANAGEMENT

Cadre Expert est le premier réseau national de cabinets spécialisés dans:

- Les fonctions commerciales et marketing des entreprises
- Le conseil opérationnel en management
- 30 cabinets répartis sur tout le territoire
- Plus de 400 missions traitées chaque année
- Un centre national : support technique, coordination, centre de formation

Notre vocation est de renforcer l'efficacité commerciale au sein des entreprises pour optimiser les résultats, avec la rentabilité comme objectif premier.

▶▶ Notre métier

- Expertiser la situation commerciale de l'entreprise et évaluer son potentiel de développement
- Définir la stratégie et la politique commerciale, l'organisation et le plan d'actions
- Implanter et mettre en œuvre les moyens, humains ou techniques
- Lancer les actions de communication et de vente
- Former et animer les intervenants commerciaux
- Apporter des outils et des méthodes de management

▶▶ Nos interventions

Nos solutions sont adaptées aux besoins des PME et peuvent prendre la forme de :

- Mission de plusieurs mois pour organiser et développer la fonction commerciale
- Interventions ponctuelles, telles que :

- Diagnostic
- Etudes de marché
- Conseil en stratégie et actions de développement
- Organisation, démarche et outils commerciaux
- Formation, management et coaching des commerciaux
- Recrutement
- Coaching de dirigeants



Les points forts de CADRE EXPERT

Notre organisation et notre approche **répondent aux exigences des chefs d'entreprise**

- Une démarche d'une grande **souplesse**, éprouvée depuis plus de 10 ans
- **L'implication** permanente dans votre entreprise d'un expert commercial
- Des méthodes et des outils **adaptés aux besoins des PME**
- Une approche concrète et très **opérationnelle**
- La force d'un réseau qui garantit une intervention de **qualité** de chaque cabinet
- L'utilisation d'**INSIGHTS** – méthode américaine novatrice en analyse de profil comportemental, utilisée en management, coaching, technique de vente-négociation, synergie d'équipe, ressources humaines et recrutement
- La performance de l'outil de GRC **Vente Partner**



Présentation du cabinet CADRE EXPERT ABL DEVELOPPEMENT

Bernard LANOË

53 ans
Marié, 3 enfants



DUT Électronique
Intervenant en enseignement initial
- IUT Vannes,
- Lycée professionnel De La Salle Rennes

Références Professionnelles

33 ans d'expérience dans les fonctions commerciales et marketing dont 23 ans d'expérience commerciale chez XEROX
Depuis 10 ans Cadre expert
Intervention dans plus de 30 entreprises

Domaines d'Expertise

Accompagnement du dirigeant :

- Stratégie Commerciale
- Management Commercial
- Coaching accompagnement des managers

Accompagnement des forces de vente :

- Coaching accompagnement des forces de vente

Formation :

- Ingénierie de formation
- Formation de managers
- Formation des Forces de Vente
- Evolution comportementale
- Efficacité personnelle

Séminaires :

- Animateur
- Conférencier



ABL DEVELOPPEMENT - Réseau Cadre Expert

9 av du haut Trait - 35760 Saint-Grégoire

Tél. 02 99 68 90 25

email : ABL.DEVELOPPEMENT@wanadoo.fr - <http://www.cadre-expert.com>

ADC DEVELOPPEMENT - Réseau Cadre Expert

BP 505 22405 LAMBALLE CEDEX

T 02 96 50 10 00 - Fax 02 96 50 11 97